



NEWSLETTER n°26 – Septembre 2011

www.aptifind.com

15 rue Taitbout, 75009 Paris, tel : 01 77 72 65 93
3 cours Charlemagne, 69002 Lyon, tel : 04 78 03 40 07

Dans cette parution

- *La Chasse de têtes : un métier rare pour une appellation galvaudée*
- *Mobilité géographique des Marketeurs et Commerciaux en berne*
- *Décryptable : le coaching vu par APTIFIND*

Réflexion : La Chasse de têtes, un métier rare pour une appellation galvaudée

Nous avons enfin décidé de nous exprimer ouvertement quant à une dérive de l'utilisation du terme CHASSE DE TÊTES par les cabinets de recrutement. En effet de nombreux confrères annoncent faire de la Chasse... Nous avons donc enquêté pour mieux comprendre comment notre métier plutôt rare s'est aussi rapidement développé. Qu'avons-nous découvert ? « Chasser » est le terme désormais utilisé par la majorité des cabinets pour contacter des candidats repérés dans les réseaux sociaux ou les jobboards internet. Voilà pourquoi de plus en plus de cabinets estiment désormais faire de la Chasse... Pourtant la réalité de la VRAIE Chasse de têtes pratiquée par APTIFIND est tout autre. Elle consiste à faire émerger des profils rares, non visibles, parce que non publiés dans les jobboards ni les réseaux sociaux de certains professionnels en poste. Ils en existent encore me direz-vous ? Bien sûr et bien plus qu'on ne croit. Ces derniers n'éprouvent ni le besoin, ni l'envie de se rendre visibles sur le marché. Trouver ces collaborateurs « discrets » dans les organigrammes complexes des sociétés, tel est notre métier et notre expertise. Il s'agit bien dans ce cas de Chasse pratiquée dans la grande tradition. La grande nouveauté pourtant est que chez APTIFIND, la Chasse de têtes, n'est plus exclusivement réservée aux postes de dirigeants et s'étend à tous les postes difficiles à pourvoir, voire frappés de pénurie : Fonctions commerciales, d'avant vente et de gestion de projets. CQFD.

Pour en savoir plus sur nos [Valeurs](#) et notre [Méthodologie](#)
Pour plus d'information sur nos prestations : infonews@aptifind.com

Enquête : La mobilité géographique des Marketeurs et Commerciaux en berne

L'enquête annuelle réalisée par jobmarketingvente.com, montre que seulement 43,8% de la population Vente/Marketing est prête à changer de région pour un nouvel emploi. Ils étaient 50% en 2010. Les trois régions les plus convoitées pour les personnes s'étant déclarées mobiles sont Provence Alpes Côte d'Azur en tête et ex-aequo Rhône Alpes et l'Île de France. Pour l'étranger, l'Europe arrive largement en tête suivie de l'Amérique du Nord et dans une moindre mesure l'Asie et l'Amérique du Sud. L'Afrique est la région qui a la plus faible attractivité.

Un recruteur comme APTIFIND sensible à ces données n'en sera que plus pertinent dans ses recherches pour ses clients.

Source : Enquête jobmarketingvente.com du 4 au 24 janvier 2011.

Pour comprendre notre vision du [Recrutement des Fonctions Commerciales](#)
Pour plus d'information sur nos prestations : infonews@aptifind.com

Décryptage : Le coaching vu par APTIFIND

Le coaching est un métier relativement récent qui arrive au plus tôt sur la scène internationale en 1995. Le coaching ne correspond pas à une mode, mais à une politique de développement durable des ressources humaines vers laquelle se dirigent les entreprises en ce début de 21ème siècle. Les Directions Générales et les Directions de Ressources Humaines ont compris les apports du coaching en termes de dynamisation de la performance grâce à l'accomplissement des collaborateurs.

Les collaborateurs, quant à eux, cadres et cadres dirigeants, ont compris que confrontés aux contraintes de leur environnement, ils doivent être capables de développer leurs forces et leurs ressources internes. Un coaching adapté va les y aider. Un accompagnement sous forme de coaching permet aussi aux cadres de mieux se positionner dans leur rôle de manager ou de leader.

APTIFIND, spécialiste de l'Approche Directe, propose à ses clients une prestation de coaching par ses coachs certifiés partenaires.

Pour en savoir plus sur les [problématiques adressées par le coaching](#)

Pour plus d'information sur nos prestations : infonews@aptifind.com

Ressources Humainement Vôtre

Isabelle RUSSIER

Prochaine Parution Décembre 2011

desinscription@aptifind.com