

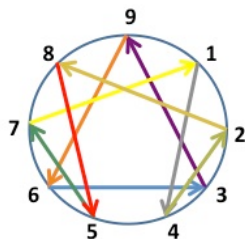
**AMELIORER SA DYNAMIQUE RELATIONNELLE
PREVENIR LES CONFLITS
GERER LES PERSONNALITES DIFFICILES**

2^{ème} Module (M2) - L'ennéagramme - 2 jours
« La dynamique des relations – Les panels »

Objectifs de la formation:

Ce séminaire est l'un des temps forts de cette formation où chacun peut poser toutes les questions relationnelles le concernant (éducation des enfants, vie de couple, vie professionnelle) et recevoir les réponses des experts qui sont les représentants de Chaque type. La technique des panels est puissante : à la fois vivante, concrète et tolérante

Prérequis : avoir assisté au M1



Date M2 : « Les panels » : 24 et 25 novembre 2017

Lieu M2 :

47 Bld du 11 Novembre 1918, 69100 Villeurbanne

Tarifs :

- 300 € net pour les particuliers
- 330 € net pour les travailleurs indépendants
- 600 € net pour les PME de moins de 50 salariés
- 900 € net pour les entreprises de plus de 50 salariés

Moyens pédagogiques :

- Apports théoriques
- Travail par groupe de même profil
- Panels

Se renseigner, s'inscrire :

contact@cofluence.fr

A Deleplancque : 06.02.36.79.63

russier@aptifind.com

I Russier : 06 80 41 13 63



CENTRE D'ÉTUDES DE L'ENNEAGRAMME

Le CEE propose un programme certifiant de formation à l'Ennéagramme. Eric Salmon, son fondateur, est le représentant français de l'école d'Helen Palmer et David Daniels.

Programme

1^{er} jour :

Attentes et liste des cas pratiques de chaque participant

Dans la vie quotidienne, difficultés rencontrées avec chacun des neuf profils

Approfondissement des motivations inconscientes de chaque profil

Trouver les bonnes attitudes correspondantes

Panels des types 3, 6, 9, 1 (Chaque panel = 1h00)

Rappels des caractéristiques principales

Mode de relation spécifique à ce profil : quel comportement adopter

Mode de coaching bénéfique à ce profil : quels sont les mots qui résonnent particulièrement

Questions des participants aux représentants de ce profil

Résolution de cas pratiques

2^{ème} jour :

Panels des types 4, 2, 8, 5, 7 (Chaque panel = 1h00)

Rappels des caractéristiques principales

Mode de relation spécifique à ce profil : quel comportement adopter

Mode de coaching bénéfique à ce profil : quels sont les mots qui résonnent particulièrement

Questions des participants aux représentants de ce profil

Résolution de cas pratiques

Synthèse et conclusions

Les formateurs, certifiés CEE

APTIFIND

Isabelle RUSSIER

APTIFIND est un acteur du recrutement par Approche Directe que je crée en 2004. Le cabinet propose également l'évaluation et l'accompagnement de cadres & cadres dirigeants. L'ennéagramme et la PNL sont les deux outils que j'utilise au quotidien dans des situations aussi bien personnelles que professionnelles.
www.aptifind.com



Alexis

DELEPLANCQUE

« J'ai fondé la société COFLUENCE afin d'accompagner les hommes et les femmes qui souhaitent développer leur potentiel et mieux interagir avec les autres. J'ai moi-même effectué un long chemin de développement à travers l'ennéagramme et la gestalt thérapie. »
www.cofluence.fr

